



Junio 2011

Visión / Misión



- **Nuestra Visión:**

- Ser el facilitador para que los nuevos emprendedores hagan posible su visión y se consoliden en organizaciones que generen riqueza en la región.

- **Nuestra misión:**

- Canalizar fondos tanto de inversores privados como públicos hacia el desarrollo de nuevos emprendimientos tecnológicos.
- Fomentar el emprendedorismo y la innovación como eje fundamental para la creación de valor y el desarrollo sustentable.
- Asociarnos con emprendedores para potenciar la creación de valor y su profesionalización
- Ayudar al escalamiento Global de los emprendimientos como modo de acelerar su madurez y establecer horizontes internacionales

- **Aportamos:**

- Los fondos necesarios para que nuevos proyectos puedan materializarse
- El apoyo a los emprendedores en múltiples aspectos necesarios para la creación de valor.

Quienes somos



- **Nos definimos como:**

- El grupo referente en Córdoba por su máxima confianza y ética.
- El grupo que se distingue por su track record, profesionalismo y conocimientos.
- El grupo que tiene una red muy extensa y profunda de relaciones.
- Vinculación del grupo con limited partners, agencias (nacionales e internacionales) y gobiernos.
- Capacidad demostrada de potenciar innovación y tecnologías de vanguardia impactando en la creación de valor.
- Capacidad de los general partners a co-invertir en las empresas identificadas.
- Presencia y fuerte relacionamiento en Silicon Valley para apalancar el crecimiento global.

Propósito y Beneficios



Perfil de los Emprendimientos:

- Alto potencial de crecimiento
- Proyectos innovadores
- Proyectos en fase de star-up, early stage, expansión
- Emprendedor con una visión clara y la energía para llevarla a cabo.

Las inversiones estarán focalizadas en los siguientes sectores / segmentos:

- Productos IT innovadores
- TV Digital
- Tecnologías de Salud, Agro, Educativas
- Biotecnología
- KPO

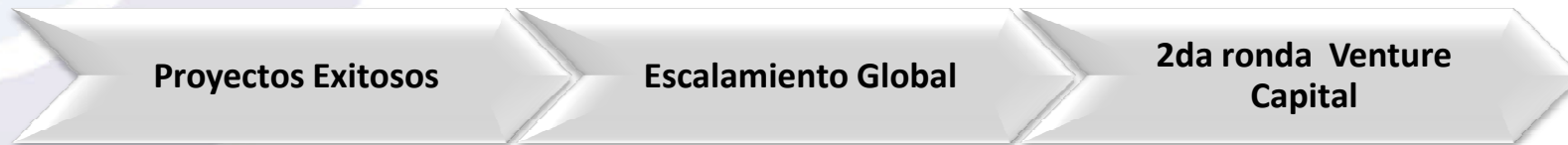
Beneficios de los emprendedores:

- Colaboración en el armado de la estrategia / Plan de negocios
- Facilitación de networking de los inversores
- Aporte de mejores prácticas en la toma de decisiones y en el desarrollo de la compañía
- Potenciación en el desarrollo del emprendedor y su empresa
- Internacionalización de la compañía.
- Aporte de capital a mediano/largo plazo

Estrategia de Inversión



- **Propuesta de valor:**



- **Nuestra diferenciación:**

- Facilitamos una rápida y efectiva penetración en el principal mercado demandante (USA) a través de la instalación en una incubadora de empresas y comercializadora en dicho mercado.
- Somos un grupo de empresarios y profesionales con una amplia experiencia en la industria
- Nos comprometemos con nuestros socios aportando un extenso networking generado por nuestro equipo
- Aportamos a nuestros socios mucho más que capital, nos focalizamos en generar un valor agregado que diferencia y potencia los emprendimientos.

Proceso de Inversión

Resumen



Presentación del Resumen Ejecutivo:

- Análisis del perfil de negocio

Reuniones de Conocimiento:

- Ampliación de Información sobre el emprendedor
- Presentación de condiciones de asociación.
- **Acuerdo de Confidencialidad:** NDA (Non Disclosure Agreement)

Presentación del BP:

- Análisis de:
- Posicionamiento de la compañía
 - Producto/ Servicio
 - Mercado y competencia
 - Rentabilidad
 - Viabilidad técnica
 - Riesgo/Rentabilidad

Viabilidad del Proyecto:

- Validación de antecedentes del emprendedor
- Evaluación de Equipo de trabajo
- Exposición formal del Plan de Negocios

Acuerdo – Período de Exclusividad:

- Firma de LOI (Letter of Intent)
- **Proceso de Due Diligence**
 - Financiero
 - Fiscal
 - Legal
 - Tecnológico

Closing:

- Cierre de la Negociación
- Acuerdo de Accionistas

Equipo



- **Mario Barra – General Partner**

Mario es co-fundador y Presidente Vates S.A., empresa dedicada al desarrollo de software con más de 15 años de trayectoria en el mercado y la primera en lograr en el país la acreditación CMMI Nivel 5, el estándar más alto en el rubro. Su experiencia laboral comenzó como Analista Mayor de Sistemas en la Dirección de Informática de la Subsecretaría de la Función Pública y de la Reforma Administrativa. Luego como Jefe de Desarrollo Dirección de Informática del Poder Judicial de la Provincia de Córdoba. Director de KANAV S.A., empresa dedicada a software para Administración de Fábricas de Software. Mario es también co-fundador y Presidente del Cluster Córdoba Technology y Profesor de la Universidad Tecnológica Nacional. Participó de la Comisión fundadora del Instituto Tecnológico Córdoba y actualmente es miembro del Consejo de Administración del mismo. Es también miembro de la Comisión Directiva de Cessi. Desde la Fundación Uvitec, conformada por la Unión Industrial de Córdoba, la Cámara de Comercio Exterior de Córdoba y la Bolsa de Comercio de Córdoba, es miembro del Consejo de Administración de la misma. . Es también Miembro del Board de la organización Endeavor Córdoba.

Fue premiado por el **Diario La Voz del Interior como el Empresario del Año 2007**.

Mario obtuvo medalla de oro por el mejor promedio de la carrera Ingeniero en Sistemas de Información de su promoción, de la Universidad Tecnológica Nacional – Facultad Regional Córdoba.

Equipo



- Omar Vega – General Partner

Omar cuenta con más de 20 años de experiencia en la industria de software. Es co-fundador de VATES S.A., empresa de desarrollo de software de un volumen de negocios cercano a los 30 millones de pesos. Actualmente se desempeña como director de la firma, a través de este rol brinda soporte estratégico a las áreas comerciales y de producción, hacia el mercado interno y externo, alineado con la misión y visión corporativa.

Omar cuenta con experiencia en la industria de Telecomunicaciones fundamentalmente, conocimiento ganado en mas de 10 años de participación en proyectos como proveedor de Claro (America Móvil). Dichos proyectos abarcan diversas áreas entre las que encontramos Provisioning, CRM, Interfaces con Switches de telefonía, Servicios de Mensajería, Mediadores, Tarifación y Facturación.

Después de realizar una pasantía en UNISYS de casi dos años decidió trabajar en forma independiente, siendo una pieza fundamental en el nacimiento de la empresa.

Omar es Ingeniero de Sistemas graduado en la Universidad Tecnológica Nacional Regional Córdoba y adicionalmente participa activamente como docente en diversas actividades.

Equipo



- **Carlos Baradello, Ph.D. – General Partner**

En la actualidad es vice-decano y catedrático de la Escuela de Negocios y Administración de la Universidad de San Francisco. De igual forma, dirige proyectos de investigación sobre “Transnational Entrepreneurship” y es mentor de la Incubadora Global de Emprendimientos de Beneficio Social de la Universidad de Santa Clara (California, EE.UU.). Ha sido distinguido con el título de Líder Académico del Tec de Monterrey (Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Monterrey, México). Posee un historial en todos los sectores de las Telecomunicaciones y software, tanto en “start-ups” como en compañías ya establecidas de proyección global, desarrollando nuevos productos, servicios y tecnologías de base. Ha participado en la creación de nuevos negocios y en la renovación de negocios existentes mediante la incorporación de tecnologías de vanguardia. Carlos ha formado equipos de trabajo de alto rendimiento acumulando una rica experiencia como gerente a nivel nacional y global, en cargos de creciente responsabilidad (Gerente Técnico y Gerente General) en Motorola, Advanced Fibre Communications (AFC), Hubbell, Digital Equipment Corporation, NYNEX e ITT. Sus designaciones corporativas más recientes incluyen VP Corporativo, Gerente General y Director ejecutivo de Tecnologías (CTO) para Motorola América Latina & Caribe responsable del desarrollo de estrategias y nuevos negocios, y VP de Ingeniería de AFC, una de las más exitosas colocaciones en bolsa (IPO – Initial Placement Offering) de 1996 (adquirida por Tellabs) . Recientemente ha sido Socio Fundador y Gerente del Fondo Hispano Sienna 2006, un fondo de capital de riesgo focalizado en el mercado hispano de los EE.UU. Actualmente es consultor internacional para Corporaciones Multinacionales (DOW Chemical, Clorox, etc.), asesor de micro-financieras, ONG Internacionales y entidades de desarrollo de los gobiernos de Canadá, México y Chile. Autor de más de 50 publicaciones técnicas y de gestión, ha recibido reconocimientos y distinciones especiales y seis de sus invenciones han sido patentadas en los EE.UU. y la U.E.

Sus antecedentes académicos incluyen: Ph.D. en Ingeniería Eléctrica de la Universidad de Carnegie-Mellon, EE.UU. Máster en Ingeniería Electrónica de la Universidad Tecnológica de Eindhoven, Holanda. Título de Ingeniero Eléctrico Electrónico de la Universidad Católica de Córdoba, Argentina. Miembro senior de IEE, Institute of Electrical and Electronics Engineers, y de ACM, Association for Computing Machinery.

Equipo



- Oscar Guardianelli – General Partner

Oscar es presidente de la Agencia ProCordoba para la promoción de las exportaciones, Gobierno de la Provincia de Córdoba. Adicionalmente posee una extensa trayectoria dentro de una de las compañías más grandes de Argentina, el grupo Arcor, ejerciendo desde el 2001 el cargo de Gerente General de Operaciones Industriales.

Durante el periodo 2006-2010 fue presidente de la Union Industrial de Cordoba (UIC)

Oscar es Ingeniero Mecanico Electricista graduado en la Universidad Nacional de Córdoba y posee estudios de postgrado en Dirección General de Empresas.

Equipo



- **Luis Bermejo – Managing Director**

Luis es Gerente Ejecutivo de la Mesa Sectorial TIC de la provincia de Córdoba, entidad formada por las empresas, las universidades y el gobierno de la provincia de Córdoba. Adicionalmente Luis es consultor especializado en desarrollo de negocios, planes estratégicos, gestión de proyectos, reestructuraciones, y venture capital. Miembro del Board de la Incubadora de Empresas de Famaf – UNC y mentor de Endeavor. En el pasado Luis fue Managing Director de JG Ventures Argentina, firma de capital de riesgo especializada en negocios de BPO en la región. Se desempeñó como gerente de Proyectos y Negocios en EDS Argentina y estuvo a cargo de la implementación de nuevos servicios off-shore para US y Europa con orientación en IT. Su experiencia previa incluye 3 años como consultor senior en Ernst & Young Paris en donde participó en importantes proyectos en empresas como Euro Disney, Groupe Alcan, EuroFactor, Sonepar France,... Adicionalmente, Luis trabajó en UPS France en el área “Credit Management” y se desempeñó durante 3 años en el sector financiero de banca empresas para el Banco Suquia en Córdoba.

Luis se graduó como Contador Público en la Universidad Nacional de Córdoba y tiene un MBA en programa de doble titulación de la Universidad Católica de Córdoba (ICDA) y la Ecole de Commerce de Montpellier (Montpellier Business School) en Francia.



Contacto:

- Av. Colón 778 – 7mo Piso. Córdoba
- Tel: +54 351 5680184
- Email: luis.bermejo@alaya-ba.com
- URL: www.alaya-ba.com